

Twój bank

**Mamy tu
wszystko!**

TEMAT NUMERU
Nowe karty przedpłacone
teraz nawet dla
siedmiolatka!



Rejonowy Bank Spółdzielczy
w Lututowie

Spis treści

4 **Mamy tu wszystko!**
Historia naszego banku oczami Justyny Polewiak, Naczelnika Wydziału Produktów, Marketingu i Klienta Korporacyjnego

6 **Rejonowy Bank Spółdzielczy w Lututowie wdrożył Strategię ESG**
Nowa strategia ESG obowiązuje od 30 stycznia 2023 r.

7 **Jest ryzyko? Jest solidne ubezpieczenie**
Dodatkowe usługi w Rejonowym Banku Spółdzielczym w Lututowie

8 **Kredyt hipoteczny ze zmienną bądź okresowo stałą stopą procentową**
Nowelizacja przepisów, a nasza oferta

9 **Leasing w naszym Banku! Oferta dla klientów**
Współpracujemy z SGB Leasing Sp z o.o.

10 **Rynek wskazuje drogę**
Rozmawiamy z właścicielami Auto Centrum Apanasiewicz

13 **Nowe technologie w naszym banku – trwały nośnik**
Wdrażamy trwały nośnik

14 **Nowe karty przedpłacone teraz nawet dla siedmiolatka!**
Wprowadź swoje dziecko w świat finansów!

15 **Dbamy o potrzeby seniorów**
Kredyt odnawialny w ROR

16 **Nowe sale obsługi klienta w kolejnych Oddziałach naszego Banku**

17 **Z nami poznaj ekonomię – projekt edukacyjny**
Nasi pracownicy biorą udział w projekcie edukacyjnym

18 **Podsumowanie konkursu „Październik miesiącem oszczędzania”**



TEMAT NUMERU

Mamy tu wszystko!

Czytaj więcej na stronie 4.

SGB Rejonowy Bank Spółdzielczy w Lututowie

Twój Bank, Czasopismo Klientów Rejonowego Banku Spółdzielczego w Lututowie, nr 1 (49)

Wydawca:
Rejonowy Bank Spółdzielczy w Lututowie
ul. Klonowska 2
98-360 Lututów
www.rbs.lututow.pl

Redakcja,
opracowanie graficzne, druk:
IKROPKA, ul. Kustronia 56A,
30-433 Kraków
www.ikropka.com

Drodzy Czytelnicy,

z radością oddajemy w Wasze ręce kolejny numer naszego magazynu. Tym razem poświęcamy nieco miejsca na przedstawienie Państwu nowych rozwiązań technologicznych i organizacyjnych, które usprawnią współpracę na linii bank-klient. Przeczytacie o trwałym nośniku, ESG i karcie przedpłaconej idealnej także dla Waszych pociech. Artykuł „Mamy tu wszystko” pokaże Państwu drogę, jaką przeszła branża usług bankowych od lat dziewięćdziesiątych do dzisiaj. Będzie można przypomnieć sobie czasy bez bankowości internetowej czy mobilnej.

Podejmujemy także temat leasingów i ubezpieczeń. Warto zwrócić na niego szczególną uwagę, bowiem oferta naszego banku jest w tym zakresie niezwykle szeroka. Z pewnością znajdą Państwo produkt, który odpowiada na Wasze oczekiwania.

Wyjaśniamy, na czym polega zmienna i okresowo stała stopa procentowa w kredytach hipotecznych i jakie są najnowsze zasady kredytowania nieruchomości.

Polecamy wywiad z naszymi partnerami, właścicielami Auto Centrum Apanasiewicz. To historia rozwoju firmy naszego klienta, który merytorycznie i niezwykle interesująco opowiada nie tylko o początkach swojego biznesu, ale także o przyszłości motoryzacji, samochodach elektrycznych i wyzwaniach, które stoją przed branżą nie tylko samochodową, ale przede wszystkim energetyczną.

Zachęcamy do poświęcenia chwili wolnego czasu krzyżówce. Można wygrać upominki od naszego Banku.

Życzymy przyjemnej lektury.
Redakcja



Rejonowy Bank Spółdzielczy w Lututowie

Karty Visa i Mastercard zamów w aplikacji



www.rbs.lututow.pl

Mamy tu wszystko!

Czasy, w których rozpoczęłam pracę zawodową w banku, bardzo różniły się od obecnych. Karierę zaczynałam w latach 90., podejmując równocześnie studia na kierunku bankowość i finanse. Nie byłam wtedy jeszcze pewna swoich wyborów. Planowaniu drogi zawodowej nie sprzyjała bowiem sytuacja na rynku i szybko postępujące zmiany.



Justyna Polewiak, Naczelnik Wydziału Produktów, Marketingu i Klienta Korporacyjnego

Dzięki nowej funkcjonalności SGB Mobile bez wychodzenia z domu można zamówić kartę w aplikacji.

Pierwsze kroki w bankowości stawiałam, obsługując klientów na sali operacyjnej i była to zupełnie inna praca niż dzisiaj. Nie istniała zautomatyzowana obsługa, mobilność, karty płatnicze, bankowość elektroniczna. Uruchamialiśmy pierwsze bankomaty. Wiele procedur i rozwiązań dopiero się tworzyło. Obecnie osoby rozpoczynające pracę nie wyobrażają sobie, jak bez tych wszystkich udogodnień można było działać. To jednak spowodowało, że mogłam od samego początku uczestniczyć w procesie przemiany i zdobywać kolejne doświadczenia. W obliczu zachodzących zmian nie było mowy o rutynie, co powodowało, że mogłam się rozwijać i zwiększać swoje kompetencje zawodowe.

Krok po kroku w nowe czasy

Przyszła czas na zmianę i w kolejnym etapie zaczęłam swoją przygodę z działalnością kredytową. Nie trwało to długo, bo po dwóch latach pracowałam już w centrali Rejonowego Banku Spółdzielczego w Lututowie. Dziś kieruję Wydziałem Produktów, Marketingu i Klienta Korporacyjnego. Mamy tutaj szeroko zakrojony profil działalności, począwszy od tworzenia produktów i usług bankowych poprzez marketing, który obejmuje mnóstwo różnych działań, strategii, taktyk, a którego głównym zadaniem jest promowanie produktów i usług w taki sposób, by w rezultacie jak najwięcej klientów dokonywało zakupu. Dział klienta korporacyjnego zajmuje się obsługą strategicznych klientów i jest on niezwykle istotny, gdyż generuje dużą część obecnych i przyszłych przychodów banku. Klient Korporacyjny to duży klient, z którym ważne jest utrzymanie właściwych relacji – zarówno obecnie, jak i w przyszłości. Pozyskanie i zachowanie klienta strategicznego jest kluczowe dla banku i aby to zadanie skutecznie realizować potrzeba wiele zaangażowania, wysiłku i wiedzy.

Obecna bankowość nie jest prosta. Konkurencja międzybankowa oraz wymogi regulacyjne stawiają przed nami kolejne wyzwania. Trzeba mieć jednocześnie szeroką wiedzę finansową i okołobankową o produktach, nowych normach ostrożnościowych, zewnętrznych aktach prawnych. Podchodzę do tego, jak do kolejnych wyzwań, które pozwalają mi zdobywać nowe doświadczenia i rozwijać się.

Blisko klienta, czyli produkty szyte na miarę

Podczas spotkań z klientami często słyszę zapytanie, dlaczego warto wybrać bank spółdzielczy? Należy podkreślić, że bardzo ważne jest to, iż jesteśmy blisko, a nasi klienci nie są numerami w systemach

W Rejonowym Banku Spółdzielczym w Lututowie, można ubiegać się o ekologiczne kredyty „antysmogowe” z dotacją z rządowego programu „Czyste Powietrze”.

bankowych, tylko konkretnymi klientami, z którymi chętnie rozmawiamy. Produktowo natomiast nie różnimy się od konkurencji, bo mamy tu wszystko. Jesteśmy bankiem oferującym nowoczesne rozwiązania w zakresie produktów i usług. W tym miejscu warto wspomnieć o jednym z ostatnio wprowadzonych nowoczesnych rozwiązań, jakim jest karta mobilna. Dzięki nowej funkcjonalności SGB Mobile, bez wychodzenia z domu można zamówić kartę w aplikacji. Wystarczy sięgnąć po smartfon i zaraz po zamówieniu dodać kartę do portfela cyfrowego Apple Pay, Google Pay, Garmin Pay lub Fitbit Pay, aby płacić mobilnie telefonem, zegarkiem i/lub opaską. Polecam także dla dzieci w wieku 7-13 lat kartę przedpłaconą, która pozwala wprowadzić dziecko w świat finansów, ucząc je oszczędzania i gospodarowania środkami. Karta ta jest też doskonałym pomysłem na nowoczesny prezent.

Ekologia – Bank, który troszczy się o planetę

W obliczu zachodzących zmian klimatycznych nie sposób nie wspomnieć również o tym, że Bank prowadząc swoją działalność, czuje się odpowiedzialny za stan środowiska, w którym żyjemy i oferuje produkty skrojone na miarę potrzeb nie tylko klienta, ale także planety. W Rejonowym Banku Spółdzielczym w Lututowie można ubiegać się o ekologiczne kredyty „antysmogowe” z dotacją z rządowego pro-

gramu „Czyste Powietrze”. Kredytobiorcy mogą liczyć na dopłatę nawet do 37 tys. zł. Dzięki „ścieżce bankowej” klienci dopełnią wszystkich formalności w placówce banku. Jako eko-bank propagujemy proekologiczne rozwiązania, promujemy elektroniczne dokumenty w miejsce papierowych i zachęcamy do zdalnej obsługi klienta poprzez elektroniczne kanały dostępu. Przelew złożony w placówce wymaga wydrukowania papierowego dokumentu, a transakcje złożone poprzez Internet banking bądź aplikacje mobilne mają potwierdzenie elektroniczne. Nowoczesne rozwiązania w zakresie produktów i usług oraz narzędzi informatycznych, propagowanie zdrowego trybu życia oraz działań proekologicznych to z całą pewnością jedne z głównych atrybutów naszego Banku. Oferujemy również nowoczesną usługę biometrii, dzięki której nie wydajemy plastikowych kart, a klientów identyfikujemy dzięki skanowi dłoni. Nie dość, że chronimy środowisko, to jeszcze dajemy bezpłatną i bezpieczną usługę, dzięki której można potwierdzić swoją tożsamość i dokonywać transakcji wpłaty, wypłaty w bankomacie bez użycia karty.

Zapraszam Państwa do korzystania z produktów i usług Rejonowego Banku Spółdzielczego w Lututowie, bo to nowoczesny i godny zaufania bank, którego filarem jest polski kapitał oraz działalność na rzecz rozwoju lokalnego.

Rejonowy Bank Spółdzielczy w Lututowie wdrożył Strategię ESG

**Justyna Polewiak,
Naczelnik Wydziału
Produktów, Marketingu
i Klienta Korporacyjnego**

ESG czyli:

E – środowisko (z ang. environmental),
S – społeczna odpowiedzialność (z ang. social responsibility),
G – ład korporacyjny (z ang. corporate governance).

To trzy niezwykle ważne obszary. Jakie działania obejmują?

Odpowiedzialny biznes to nie tylko chęć zysku, ale także troska o środowisko naturalne, społeczeństwo, klientów, pracowników, a także przestrzeganie najwyższych standardów ładu korporacyjnego.

Na czym to polega?

Filary Strategii ESG Rejonowego Banku Spółdzielczego w Lututowie oparte zostały na Agendzie 2030 na rzecz Zrównoważonego Rozwoju. Owa Agenda jest deklaracją Organizacji Narodów Zjednoczonych, podpisaną w 2015 r. i stanowi uniwersalny i ambitny plan rozwoju dla świata. Polska podpisała ją wraz ze 192 państwami członkowskimi ONZ i tym samym zadeklarowała ich realizację. Agenda skupia się na trzech dużych obszarach – gospodarczym, środowiskowym i społecznym. Zawiera 17 celów i 169 zadań.

30 stycznia 2023 r. Rada Nadzorcza Rejonowego Banku Spółdzielczego w Lututowie zaakceptowała Strategię ESG na lata 2023-2027.

Bank w ramach realizacji zrównoważonego rozwoju ONZ komunikuje pięć podstawowych celów:

1. Cel 7. Czysta i dostępna energia.



Zapewnić wszystkim dostęp do źródeł stabilnej, zrównoważonej i nowoczesnej energii po przystępnej cenie.

2. Cel 13. Działania w dziedzinie klimatu.



Podjąć pilne działania w celu przeciwdziałania zmianom klimatu i ich skutkom.

3. Cel 3. Dobre zdrowie i jakość życia.



Zapewnić wszystkim ludziom w każdym wieku zdrowe życie oraz promować dobrobyt.

4. Cel 6. Czysta woda i warunki sanitarne.



Zapewnić wszystkim ludziom dostęp do wody i warunków sanitarnych poprzez zrównoważoną gospodarkę zasobami wodnymi.

5. Cel 4. Dobra jakość energii.



Zapewnić wszystkim edukację wysokiej jakości oraz promować uczenie się przez całe życie.

Misja banku

Naszą misją jest służyć klientom w zakresie bezpieczeństwa finansowego, produktowego i usług, z poszanowaniem istniejącego otoczenia oraz bliskiej nam społeczności. Prowadzimy zrównoważoną działalność z uwzględnieniem naszego wpływu na środowisko naturalne. Realizując Strategię ESG, za trzy lata chcemy być Bankiem efektywniejszym, bogatszym o rozwiązania wewnątrz banku, ale również takie, które spowodują, że pod naszym wpływem społeczeństwo, Klienci będą podejmować działania przyczyniające się do ograniczania negatywnego wpływu na klimat.

Tomasz Mocek
Dyrektor Oddziału w Mikstacie

Jest ryzyko? Jest solidne ubezpieczenie

W Rejonowym Banku Spółdzielczym w Lututowie klient może skorzystać z szerokiego zakresu usług bankowych i usług, które wcale nie muszą kojarzyć się z bankiem. W naszych placówkach dysponujemy zespołami wykwalifikowanych specjalistów oferujących kompleksową obsługę w zakresie ubezpieczeń. Współpracujemy z takimi towarzystwami ubezpieczeniowymi jak: Generali, InterRisk, Saltus, TUW, Prevoir. Są to nasi wieloletni partnerzy biznesowi, którzy w swojej ofercie posiadają ubezpieczenia majątkowe oraz życiowe dla osób fizycznych, rolników oraz firm.

Na kosmiczne kłopoty, kup kosmiczną polisę

W ostatnich latach obserwujemy znaczący wzrost świadomości i zainteresowania naszych klientów usługami ubezpieczeniowymi. Już podczas zakładania rachunku bankowego oferujemy ubezpieczenie transakcji wykonywanych kartami płatniczymi oraz przedstawiamy ofertę ubezpieczenia na życie lub wypadkowego dla każdej grupy wiekowej, począwszy od dzieci, a skończywszy na seniorach. Klient nie musi pracować na podstawie umowy o pracę, aby mieć tzw. ubezpieczenie grupowe, jak to, które funkcjonuje w zakładach pracy i zabezpiecza na wypadek: śmierci naturalnej oraz wypadkowej, uszczerbku na zdrowiu (wypadek), pobytu w szpitalu, urodzenia dziecka, śmierci rodziców lub teściów, niezdolności do pracy zarobkowej w wyniku wypadku, poważnego zachorowania, śmierci współmałżonka lub partnera życiowego, refundacji kosztów leczenia, operacji chirurgicznych. Może takie ubezpieczenie kupić w banku,

gdzie jest to o wiele korzystniejsze niż u tradycyjnego ubezpieczyciela. Na miejscu zakładamy zlecenie stałe, którego koszt jest o wiele tańszy niż tradycyjne opłaty, polisa jest odpłacana automatycznie z rachunku klienta, oferujemy obsługę posprzedażową, tzn. pomagamy zgłaszać szkody, co bardzo doceniają nasi klienci.

Mądry Polak przed szkodą!

Uświadamiamy klienta, jak ważne w dzisiejszych czasach jest posiadanie dobrego ubezpieczenia. Na zakup polisy nigdy nie jest za późno, jednakże warto zadbać o to wtedy, kiedy jest się zdrowym i wydaje się, że polisa nie jest nam potrzebna. Prawie każdy kredytobiorca w oddziale Mikstat posiada jako zabezpieczenie kredytu polisę na życie. W przypadku śmierci lub trwałej i całkowitej niezdolności do pracy towarzystwo ubezpieczeniowe sypła za klienta cały kredyt, a są to czasami bardzo duże kwoty. Przedstawiamy ubezpieczenie nie jako koszt dodatkowy kredytu, lecz zabezpieczenie interesów klienta oraz jego rodziny.



Tomasz Mocek, Dyrektor Oddziału w Mikstacie

Uświadamiamy klienta, jak ważne w dzisiejszych czasach jest posiadanie dobrego ubezpieczenia. Na zakup polisy nigdy nie jest za późno, zwłaszcza że oferta Rejonowego Banku Spółdzielczego w Lututowie jest kompleksowa.

W trudnych czasach pomoże ubezpieczenie

Oferta Rejonowego Banku Spółdzielczego w Lututowie jest kompleksowa. W ofercie posiadamy ubezpieczenia: upraw, budynków, majątku firmy, maszyn i urządzeń, produkcji zwierzęcej, wypadkowe, grupowe, życiowe, odpowiedzialności cywilnej, komunikacyjne, ochrony prawnej, na wyjazdy turystyczne oraz zarobkowe, instalacji fotowoltaicznych, pomp ciepła. Polisę możemy wystawić tradycyjnie w placówce banku lub zdalnie w formie elektronicznej. Już dziś serdecznie zapraszamy do kontaktu z naszymi pracownikami w celu dopasowania korzystnej oferty ubezpieczeniowej, oferowanej przez Rejonowy Bank Spółdzielczy w Lututowie.

Kredyt hipoteczny ze zmienną bądź okresowo stałą stopą procentową

WPMiKK

Rejonowy Bank Spółdzielczy w Lututowie dostosował ofertę kredytów hipotecznych do znowelizowanych przepisów. W rezultacie wprowadzono nowe produkty z okresowo stałą stopą procentową oraz umożliwiono klientom posiadającym kredyt hipoteczny dokonanie zmiany formuły oprocentowania ze zmiennej na okresowo stałą.



Od 31 grudnia 2022 r. Rejonowy Bank Spółdzielczy w Lututowie posiada w ofercie:

- kredyt mieszkaniowy z okresowo stałą stopą procentową,
- pożyczkę hipoteczną z okresowo stałą stopą procentową,
- kredyt konsumpcyjny ze stałą stopą procentową.

Okresowo stała stopa procentowa

Produkty z okresowo stałą stopą procentową dostępne są zarówno dla nowych kredytobiorców, jak i dla osób posiadających już kredyt mieszkaniowy/pożyczkę hipoteczną w Rejonowym Banku Spółdzielczym w Lututowie.

Kredyt z okresowo stałą stopą procentową oznacza, że przez okres 5 lat (tj. 60 miesięcy) obowiązywania stałej stopy procentowej, nie zmienia się wysokość raty i oprocentowania, niezależnie od zmian rynkowych stóp procentowych. Obowiązywał będzie jeden, stały harmonogram spłaty. Zaletą jest również możliwość poniesienia niższych kosztów spłaty odsetek niż w przypadku kredytu ze stopą zmienną, w sytuacji znacznego wzrostu stóp procentowych.

Możliwość zmiany formuły oprocentowania

Jak wcześniej wspomniano, również klienci posiadający w naszym Banku kredyt

mieszkaniowy bądź pożyczkę hipoteczną mogą zawnioskować w placówce Banku o dokonanie zmiany formuły oprocentowania ze zmiennej na stałą stopę procentową w okresie 5 lat. Po pozytywnym rozpatrzeniu wniosku, dokonanie zmiany formuły oprocentowania będzie wymagać podpisania stosownego aneksu do umowy, za który Bank nie pobierze żadnych opłat. Po upływie 5 lat kredyt automatycznie przejdzie na zmienną stopę procentową, wyznaczoną w oparciu o wskaźnik referencyjny i marżę banku, zgodnie z warunkami Twojej umowy kredytowej.

Ryzyka

Z kredytem lub pożyczką zabezpieczonymi hipotecznie z oprocentowaniem zmiennym związane jest ryzyko zmiany stopy procentowej, w tym zmiany wartości wskaźnika referencyjnego. Zmiana wysokości wskaźnika może skutkować wzrostem wysokości odsetkowej części raty kredytu lub pożyczki. Zwiększa się wówczas całkowity koszt kredytu lub pożyczki. Istnieje ryzyko, że skumulowany wzrost lub spadek wartości wskaźnika referencyjnego w okresie, gdy obowiązywała okresowo stała stopa procentowa (przez 5 lat), może prowadzić do wzrostu bądź spadku raty kredytu hipotecznego lub pożyczki hipotecznej.

Pamiętaj! W trakcie pięcioletniego okresu obowiązywania okresowo stałej stopy procentowej nie możesz ponownie zawnioskować o zmianę stopy okresowo stałej na zmienną.

Leasing w naszym Banku! Oferta dla klientów

Z przyjemnością informujemy, że w wyniku współpracy z SGB Leasing Sp. z o.o. możemy zaoferować Państwu korzystne rozwiązania w zakresie finansowania inwestycji firmowych w formie leasingu oraz pożyczki leasingowej.

Leasing stanowi obecnie jedną z najpopularniejszych form finansowania środków trwałych, potrzebnych w firmie. Dlaczego warto się nim zainteresować? Z uwagi na korzyści, jakie przynosi on przedsiębiorcom! Oto niektóre z nich:

- korzyści podatkowe polegające przede wszystkim na obniżeniu podstawy opodatkowania poprzez zaliczenie w koszty uzyskania przychodu wpłaty początkowej, miesięcznych rat kapitałowo-odsetkowych, wykupu i wydatków związanych z użytkowaniem przedmiotu leasingu (leasing operacyjny),
- możliwość rozłożenia podatku VAT od sumy płatności leasingowych na raty w leasingu operacyjnym,
- możliwość odliczania całego podatku VAT od rat leasingowych w przypadku leasingu operacyjnego oraz podatku VAT z faktury na dostawę towaru w przypadku leasingu finansowego (z wyłączeniem szczególnych przepisów dotyczących samochodów osobowych),
- duża elastyczność, wynikająca z możliwości kształtowania i dostosowywania przez przedsiębiorcę wysokości i struktury zobowiązań leasingowych do swojej obecnej sytuacji finansowej poprzez określenie wysokości wpłaty własnej, okresu trwania umowy oraz wysokości wykupu; możliwość dostosowania częstotliwości spłaty rat do indywidualnych potrzeb przedsiębiorcy, np.: sezonowych przychodów,
- oszczędność czasu – firma leasingowa jako właściciel przedmiotu leasingu

Oferta SGB Leasing to:

- profesjonalizm – SGB Leasing Sp. z o.o. ma wieloletnie doświadczenie w branży i fachową kadre,
- różnorodność form finansowania inwestycji – leasing operacyjny, pożyczka leasingowa,
- szerokie spektrum finansowanych aktywów od samochodów osobowych po wysoce specjalistyczne maszyny i urządzenia,
- uproszczone procedury i szybka decyzja o przyznaniu finansowania,
- przejrzyste warunki umowy i parametry finansowania dostosowane do potrzeb Klienta,
- rzetelna obsługa na każdym etapie umowy,
- możliwość skorzystania z atrakcyjnych pakietów ubezpieczeniowych.

zobowiązana jest dopełnić wszelkich formalności związanych z zakupem, rejestracją, ubezpieczeniem, likwidacją szkody przedmiotu leasingu.

SGB Leasing Sp. z o.o. to firma należąca do Spółdzielczej Grupy Bankowej, która działa na polskim rynku usług leasingowych już od ponad 25 lat. Z powodzeniem wspiera finansowanie oraz plany inwestycyjne przedsiębiorców, stale rozszerzając i udoskonalając swoją ofertę produktową, tak aby odpowiadała ona ich aktualnym potrzebom i wymaganiom.

W celu poznania szczegółów oferty zapraszamy do oddziałów naszego Banku lub na stronę internetową SGB Leasing Sp. z o.o.



Rynek wskazuje drogę



O dynamicznym rozwoju rodzinnej firmy, potrzebie ciągłego poszerzania wiedzy i owocnej współpracy z Rejonowym Bankiem Spółdzielczym w Lututowie, rozmawiamy z właścicielami Auto Centrum Apanasiewicz.

Jak długo prowadzi Pan Auto Centrum Apanasiewicz?

20 lat. Od grudnia 2002 roku.

Jak wyglądały początki Pana Biznesu?

Zupełnie inaczej niż teraz. Zaczynaliśmy, razem ze starszym synem, od małego warsztatu w Wieluniu na Nowym Rynku. W miarę rozwoju nowych technologii w gazie – bo zaczynaliśmy od gazu – rozszerzyliśmy się na dwa pomieszczenia, a później musieliśmy się wyprowadzić z Wielunia, bo mieliśmy za mało miejsca. Było tak dużo klientów, że trzeba było rozszerzyć działalność także o mechanikę i elektronikę. Aby auto poprawnie pracowało na gazie, musi poprawnie pracować na benzynie, a nie zawsze tak jest. Na początku zlecaliśmy elektroniczne rzeczy do naprawy na zewnątrz, aby po pewnym czasie wprowadzić te usługi w naszej firmie. Gdy mój młodszy syn Krzysztof studiował na Politechnice Częstochowskiej, to pracował u nas jako elektronik. Pracę inżynierską pisał u nas w zakładzie, a gdy robił studia magisterskie, był już pracownikiem firmy. W pewnym momencie, trzeba było podjąć decyzję, co dalej robimy – czy rozwijamy się, czy zwiijamy. Postawiliśmy na rozwój, który był możliwy dzięki pomocy Rejonowego Banku Spółdzielczego w Lututowie. Ówczesny dyrektor Pan Tomasz Klimecki bardzo nam pomógł, wiele mu zawdzięczamy. Zrozumiał nasze

potrzeby, pokierował nami, wskazując jak pewne rzeczy załatwić i tak to się zaczęło na obecnym miejscu. Potrzebowaliśmy kredytów na budowę obiektów. Z działalności, jaką mieliśmy, tych pieniędzy było mało, ale przewidywaliśmy, że będzie więcej. No i zaczęło się. Postawiliśmy zakład i zatrudniamy w tej chwili pięciu pracowników plus nas trzech. Pracuje już mój wnuk, syn mojego starszego syna.

Jakie usługi proponuje Państwa Firma?

Całą mechanikę pojazdową w autach na gwarancji i po gwarancji, elektronikę, elektromechanikę, montaż instalacji LPG w samochodach, coroczne badania techniczne pojazdów, pomiar mocy auta, chiptuning, czyli podnoszenie mocy w autach, kalibracja radarów, kamer, ustawienia geometrii, obsługa klimatyzacji, wymiana oleju w automatycznych skrzyniach biegów. Wszystko, co jest związane z mechaniką, z elektroniką w aucie, poza blacharką i lakiernictwem, bo tym się nie zajmujemy. Obsługujemy zarówno auta osobowe, jak i dostawcze.

Co wyróżnia Państwa Firmę na tle konkurencji?

Na pewno jakość, różnorodność usług i terminowość – to są podstawowe rzeczy. Jeśli chce się zaistnieć na rynku, trzeba mieć duży zakres usług, być punktualnym

i dokładnym, aby klient nie wracał z poprawkami. Teraz otworzyliśmy nową stację diagnostyczną, czyli robimy przeglądy pojazdów. Im więcej wykonujemy usług, tym klient mniej musi jeździć i szukać ich gdzie indziej. Wszystko robi u nas.

Możemy założyć książeczkę serwisową, ale też mamy naszą bazę klientów i zawsze możemy klientowi wydrukować historię serwisowania auta u nas. Współpracujemy z autoryzowanymi serwisami różnych marek i robimy wpisy do książeczek online, czyli tych oryginalnych z danego auta. To oznacza, że gdy mamy BMW z książką online, to możemy zrobić wpis na zasadach serwisowych BMW. Serwisując u nas BMW, możemy następnie pojechać do serwisu BMW i tam zobaczą, że taki serwis był wykonany u nas i co zostało zrobione. Poza BMW obsługujemy całą grupę volkwagena, czyli volkswagen, skoda, audi, seat i mercedes. To jest istotna sprawa, bo klienci, którym kończy się gwarancja na samochód, szukają alternatywy do serwisu, ale chcą, by jakość była zachowana. Dzięki wprowadzonym przez Unię Europejską regulacjom możemy wykonywać także serwis gwarancyjny według wytycznych producenta. Klient – rzecz jasna – nie traci wtedy gwarancji na pojazd. Będziemy poszerzać grupę marek z dostępem do książek elektronicznych. Na tle konkurencji wyróżnia nas także posiadane urządzenie do kalibracji

wszystkich nowoczesnych radarów i kamer. Auta nowe czy kilkuletnie mają dużo asystentów: zmiany pasa ruchu, aktywne tempomaty, kamery i czujniki. Przy każdej ingerencji np. przy wymianie zderzaka, szyby czy po kolizji trzeba wszystkie radary kalibrować. I my mamy takie urządzenie do kalibracji wszystkich systemów. Poza nami, w okolicy nikt tego nie ma.

Dysponujemy też hamownią do pomiaru mocy i momentu, wykonujemy modyfikację mocy w autach, możemy weryfikować stan samochodu. Często jest tak, że klient przyjeżdża i mówi, że auto „źle jedzie”. Wtedy sprawdzamy, czy jest zachowana moc, czy też jest jej za mało. Gdy mocy jest za mało, to wiadomo, że jest usterka, którą trzeba naprawić.

Mamy urządzenie do geometrii, czyli ustawienia zbieżności całego auta. Dużo samochodów przyjeżdża po wykonanej geometrii w innych serwisach z problemem np. nierówno zużytych opon i w większości przypadków okazuje się, że geometria jest źle ustawiona. Kluczowe jest więc umiejętne posługiwanie się sprzętem, wiedza jak to zrobić prawidłowo.

Posiadamy kilka urządzeń do klimatyzacji, które obsługują wszystkie typy samochodów dostępnych na rynku. Mamy urządzenie do starszych aut i do nowoczesnych, gdzie czynnik jest nowego typu. Nasza oferta to także dezynfekcja klimatyzacji – jedyna słuszna, czyli czyszczenie parownika, elementu, na którym rozwijają się grzyby i drobnoustroje. Wykonujemy ją środkami chemicznymi pod ciśnieniem. Często klienci wykonują ozonowanie, a po tygodniu czy dwóch przyjeżdżają i mówią, że im śmierdzi z klimatyzacji. Wówczas należy wykonać dezynfekcję klimatyzacji, a nie jej ozonowanie. Ozonowanie jest dobre, ale raczej służy odświeżeniu.

Serwisujemy automatyczne skrzynie biegów. Wymieniamy olej i dokonujemy koniecznych napraw w przypadku usterek. Posiadamy urządzenie do dynamicznej i statycznej wymiany oleju. Automatyczne



skrzynie biegów są obecnie bardzo popularne, coraz więcej nowych samochodów posiada taką skrzynię. Odchodzi się już od skrzyni manualnych.

Jakie auta są przez Państwa serwisowane?

Obsługujemy wszystkie marki, natomiast auta z grupy BMW oraz volkwagena obsługujemy przede wszystkim, ponieważ mamy świetny dostęp do dokumentacji, części, schematów w tych samochodach. Produkuje się ich więcej niż innych marek.

Które marki samochodów są według Pana najmniej awaryjne?

Obecnie trudno jest kupić samochód, który posłuży długo i nie będzie się psuł, natomiast wszystko zależy od tego, czy to jest auto nowe, czy używane i z jakim przebiegiem. Na pewno jakość i trwałość idą cały czas z autami japońskimi. Marki koreańskie: Hyundai, Kia to auta, które też dobrze się zachowują. I wcale nie musi to być drogie auto, bo już nie raz mieliśmy przypadki, że drogie auta na gwarancji psują się i to na potęgę. Dobre auto niekoniecznie musi być drogie. Dużą rolę odgrywa też dbałość o pojazd, bo jeśli auto serwisowane jest według wytycznych producenta, czy nawet częściej lub przy każdym problemie jest naprawiane, to właściciel nie ma problemu z nagłymi awariami.

Jest Pan autoryzowanym dealerem zakładającym instalacje gazowe. Pytanie do fachowca: czy przy obecnych cenach paliw warto postawić na instalację gazową?

Uważam, że warto, tylko instalację gazową należy odpowiednio dobrać do samochodu. Montaż instalacji musi zostać wykonany prawidłowo do danego silnika, żeby gaz prawidłowo funkcjonował i nie niszczył silnika.

Jeżeli taka instalacja gazowa jest prawidłowo dobrana, to jak najbardziej w dzisiejszych czasach jest to chyba najtańsze źródło mocy, które może zasilić samochód.

Z jakimi wyzwaniem i Państwo radzić w codziennej pracy? Co jest najtrudniejsze?

Wyzwaniem jest organizacja pracy i ciągłe szkolenia, aby pracownicy byli na bieżąco ze wszystkimi nowymi rozwiązaniami. Doskonale sobie z tym radzimy. Mamy wykwalifikowany personel, z którym wyzwania nie są nam straszne. Często natomiast zdarzają się sytuacje, gdy podczas naprawy samochodu coś wyjdzie „po drodze”. Coś, czego nie byliśmy w stanie zweryfikować, bo klient o tym nie powiedział czy sam nie wiedział. Nie da się przewidzieć wszystkiego. Póki danej rzeczy się nie rozbiere i nie sprawdzi w środku, że coś jest nie tak, to trudno jest precyzyjnie wyznaczyć na przykład termin odbioru samochodu z serwisu. A to dla nas bardzo ważne, bo jesteśmy słowni i punktualni. Jeżeli auto jest przewidziane na obsługę na godzinę 12, to takim autem o 12 wjeżdżamy. Za godzinę czy dwie samochód ma wyjechać. Można poczekać wtedy w poczekalni. Natomiast przy tych wszystkich rzeczach, których nie jesteśmy w stanie przewidzieć, potrafi nam się to trochę komplikować.

Pracownik u nas nie czeka na pracę. Mamy program serwisowy i każde stanowisko ma przypisanego pracownika na daną godzinę. W terminarzu zapisywane są zadania tak, aby wszystko szło płynnie. Części zamawiamy z wyprzedzeniem, żeby nie trzeba było na nie czekać. Nie trzeba jeździć, szukać albo zostawiać samochodu na dłużej. Bywa, że jest to niemożliwe w jakiś pojedynczych przypadkach, ale staramy się robić wszystko tak, żeby było punktualnie.

Co sądzi Pan o decyzji Parlamentu Europejskiego, zgodnie z którą od 2035 r. zacznie obowiązywać zakaz sprzedaży samochodów spalinowych?

Uważam, że ten warunek nie zostanie spełniony ze względu na to, że nie zdążymy przygotować infrastruktury

pozwalającej ładować auta elektryczne. Natomiast takim kierunkiem, który powinien się dobrze rozwijać, będą prawidłowo funkcjonujące auta hybrydowe i hybrydy plug-in. Prawidłowo, czyli z naciskiem bardziej na pracę układu elektrycznego niż spalinowego. Pojawiają się auta, którymi jeżdżąc sprytnie, możemy pokonać dużą część trasy na silniku elektrycznym przy bardzo niskim zużyciu benzyny. Ten silnik elektryczny wydaje mi się, zostanie z nami na długo. Tylko pytanie, jak będzie zasilany, czy będzie zasilanie ogniwem, czy będzie zasilany silnikiem spalinowym. Przeniesie się to na małe zużycie paliwa. Natomiast na same samochody elektryczne według mnie to jest za szybko. Samochód elektryczny będzie miał swoje życie w jeździe typowo miejskiej. Naładujemy sobie w domu przez noc, po mieście zrobimy jakiś tam przebieg i po pracy wieczorem znowu go ładujemy. To ma sens. Natomiast na jazdy na trasę na razie nie mamy infrastruktury. Gdy aut pojawi się dużo, to zrobią się kolejki na tych małych stacjach. Poza tym, żeby takie auto naładować szybko, wymagane jest przyłącze do ładowania bardzo dużej mocy. A to obciąża już słabą u nas sieć elektryczną. Układy elektryczne są za słabe, są za stare. I według mnie to jeszcze prędko nie będzie chodziło, jak należy.

Jak zaopatrzyć się Pan do serwisowania aut hybrydowych oraz elektrycznych?
Z aut hybrydowych personel jest przeszkolony, więc jak najbardziej możemy takie auto obsługiwać i obsługujemy. Coraz więcej jest takich samochodów. Pojawiają się też auta typowo elektryczne. I także ten typ pojazdów obsługujemy. Ja sam jeżdżę na samym prądzie. Ładuję w domu i w pracy. Jak do tego jeszcze dochodzi fotowoltaika, to możemy jeździć w sumie za darmo. No, poza oczywiście kosztem montażu takiej fotowoltaiki, który z czasem nam się zwraca. Problem mają ci, którzy mieszkają w blokach, bo nie da się spuścić kabla przez okno, aby naładować samochód. Do tego dochodzi także wspomniany już problem sieci elektrycznej. Bywa, że nawet posiadając fotowoltaikę, nie możemy naładować pojazdu, bo na przykład za dużo domów

jest podpiętych na jednej linii i są za duże skoki napięć. Tak jak mówiłem, u nas sieć energetyczna nie jest na razie przystosowana do dużych przesyłtów energii i dlatego nie wierzę, że do 2035 roku elektryki będą w Polsce jedynymi samochodami na drogach.

Jak stworzyć dobry warsztat?

Cały czas rozwijamy się i poszerzamy zakres świadczonych usług. Zaczęliśmy od instalacji gazowych 20 lat temu, później dotożyliśmy prostą mechanikę, prostą elektronikę. Następnie ta mechanika i elektronika rozrosły się do kompleksowych napraw. Wprowadziliśmy obsługę klimatyzacji i przenieśliśmy się do nowego miejsca, bo niestety warunki lokalowe nie pozwalały nam się rozwijać. Zwiększając powierzchnię, mogliśmy dalej poszerzać usługi i uzupełnić je o geometrię i hamownię. W zeszłym roku oddaliśmy do użytku stację diagnostyczną i robimy przeglądy rejestracyjne samochodów. Według mnie to jest dobry kierunek, trzeba po prostu nadążać za techniką po to, żeby być na bieżąco. Żeby móc obsługiwać nowoczesne pojazdy z różnymi nowinkami technicznymi nie można zostawać w tyle. Na przykład, jakiś czas temu zaczęto produkować samochody z nowym typem czynnika w klimatyzacji. Był taki moment, że w ciągu roku parę osób zapytało nas o obsługę czynnika nowego typu. Nie mieliśmy maszyny, więc tego nie obsługiwaliśmy, ale na wiosnę kolejnego roku zakupiliśmy taką maszynę i stopniowo zaczęliśmy obsługę. Obecnie widzę, że mniej więcej połowa trafiających do nas aut ma już ten nowy czynnik. Moment wprowadzenia nowej usługi był odpowiedni. Trzeba na bieżąco śledzić, co się dzieje. Zaczęły się pojawiać samochody hybrydowe, więc zapadła decyzja, że się doszkalamy i robimy uprawnienia elektryczne, bo do tego typu aut trzeba takie uprawnienia mieć.

Jak wygląda Państwa współpraca z bankiem? Jak się rozpoczęła i jak długo trwa?


Rozpoczęła się 20 lat temu, czyli trwa, można powiedzieć od zawsze, od samego początku działalności. Zaczęło się od konta osobistego, następnie założyliśmy rachunek firmowy.

Współpracę z bankiem oceniam bardzo dobrze, obsługa rachunku za pomocą Internetu jest bardzo wygodna. Strona banku jest czytelna, łatwa w obsłudze, ponadto wygodną rzeczą jest możliwość wpłaty pieniędzy na rachunek za pośrednictwem bankomatu przy użyciu biometrii.

Najbardziej jednak cenię kontakt z pracownikami banku. W oddziale w Wieluniu obsługa klienta jest na niezwykle wysokim poziomie. Pełne zaangażowanie ze strony Pana prezesa Tomasza Klimeckiego, Pana dyrektora Krzysztofa Kurpia oraz pracowników Oddziału sprawia, że nie ma spraw nie do rozwiązania, a każdy temat jest omówiony. Dużą rolę odgrywa możliwość rozmowy z Zarządem Banku, pracownikami Oddziału – można się spotkać, przedstawić swoje plany, wytłumaczyć pojawiające się wątpliwości. Współpraca pomiędzy RBS w Lututowie a klientami wyróżnia ten bank na tle innych banków. Kiedy mam polecić jakiś bank, to zawsze polecam RBS w Lututowie – jest to bank przyjazny inwestorom.

Jakie macie Państwo plany rozwojowe na kolejne lata?

Ciężko w dzisiejszych czasach określać długoterminowe plany. Czasy są dziwne i trudne, ale myślę, że w miarę rozwoju techniki i przybywania na rynku samochodów elektrycznych, być może powstanie u nas typowe stanowisko do obsługi takich pojazdów, do obsługi baterii w tych autach. Tak sobie przyszłościowo myślę, ale to jeszcze kwestia czasu. Z czegoś co traci popularność będziemy rezygnować na rzecz rozwiązań tę popularność będących zyskujących. Rynek nas naprowadzi.



Rozmowę przeprowadzono ze Zbigniewem Apanasiewiczem, Bartoszem Apanasiewiczem i Krzysztofem Apanasiewiczem.

WPMiKK we współpracy z WT

Nowe technologie w naszym banku – trwały nośnik



Rejonowy Bank Spółdzielczy w Lututowie wychodząc naprzeciw oczekiwaniom i wygodzie Klientów oraz czyniąc zadość wymaganiom prawa, wdraża trwałe nośniki.

Czym jest trwały nośnik?

Trwały nośnik to usługa umożliwiająca Klientowi dostęp do dokumentów bankowych takich jak regulaminy, taryfy prowizji i opłat i innych, w wersji elektronicznej, za pośrednictwem strony internetowej naszego Banku. Jeśli więc zmieni się treść obowiązujących regulacji, dotyczących warunków cenowych, oprocentowania w zakresie zawartej z bankiem umowy o prowadzenie rachunku czy kredytu, wyślemy SMS do Klientów, informując jaki dokument uległ zmianie, gdzie jest dostępny i jak go zidentyfikować. W ostatnim czasie otrzymali Państwo od naszego Banku taką informację:

Dokumenty mogą przeglądać wszyscy Klienci, nawet jeśli zakończyli już współpracę z RBS w Lututowie. Rozwiązanie zapewnia bezpieczne zachowanie każdego dokumentu we wszystkich jego wersjach oraz uzyskanie swobodnego dostępu do niego z dowolnego miejsca i w dowolnym czasie.

Trwały nośnik to przede wszystkim:

- **gwarancja niezmienności** – zabezpieczenia technologiczne nie pozwalają bankowi na edycję treści dokumentu po umieszczeniu go na trwałym nośniku. Wszelkie zmiany wprowadzane są odrębnym dokumentem tak jak w wersji papierowej;

- **bycie na bieżąco** – poinformujemy Cię o każdej zmianie w regulaminie czy taryfach SMS-em;
- **pełen dostęp** – wygodny i stały dostęp online do najistotniejszych dokumentów przez 24 h na dobę, 7 dni w tygodniu.

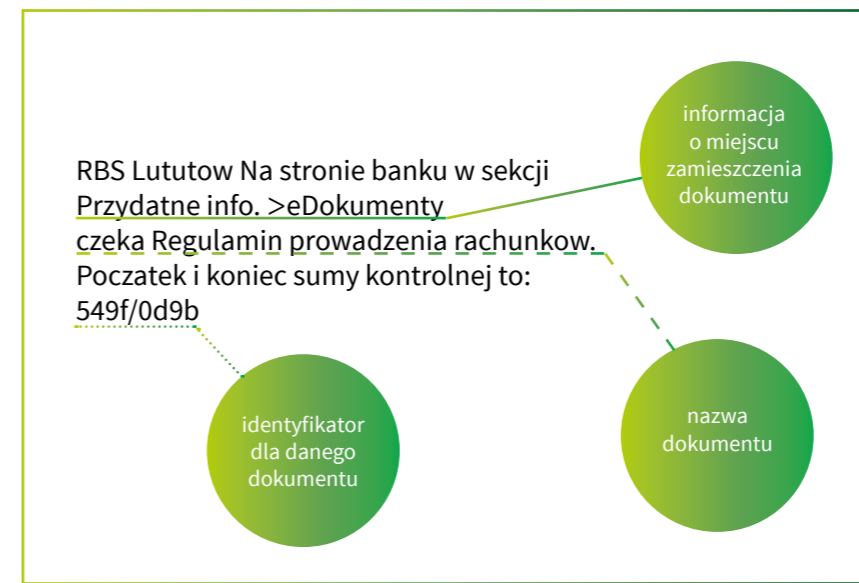
Jak to działa?

1. Zamieszczamy dokument na trwałym nośniku.
2. Przekazujemy Ci informację SMS-em o miejscu oraz dostępie do dokumentu.
3. Możesz pobrać dokumenty wielokrotnie w niezmiennej formie.

Dzięki drzewom żyjemy!

Trwały nośnik w Rejonowym Banku Spółdzielczym w Lututowie to ważny element cyfryzacji bankowości, szczególnie w obszarze komunikacji z klientami. Umożliwia on m.in. obniżenie kosztów dystrybucji obowiązkowej dokumentacji, co wiąże się z produkcją wydruków. Pamiętajmy, że aby wyprodukować 40 ryz papieru (jedna ryza to 500 arkuszy), potrzeba aż 17 drzew. Jedno drzewo produkuje tlen potrzebny do życia trzem osobom. Korzyści są zatem niezaprzeczalne. Ograniczenie zużycia papieru wpływa pozytywnie na środowisko także poprzez ograniczenie ilości odpadów.

Trwały nośnik to rozwiązanie nowoczesne, ekologiczne, oszczędne, bezpieczne i bardzo praktyczne.



Nowe karty przedpłacone teraz nawet dla siedmiolatka!

🌿 Jesteś rodzicem lub opiekunem prawnym dziecka od 7 do 13 roku życia? Wprowadź je w świat finansów i płatności bezgotówkowych, zyskując wygodę, spokój i bezpieczeństwo.



Mastercard – pierwsza karta twojego dziecka

W Rejonowym Banku Spółdzielczym w Lututowie dzieci od 7 roku życia mogą zostać użytkownikami kart przedpłaconych Mastercard. Kartą przedpłaconą można płać w sklepach stacjonarnych i internetowych, a także wypłacać pieniądze z bankomatów. Dziecko ma dostęp do środków przez całą dobę po zasileniu rachunku karty przez rodzica lub opiekuna prawnego dowolną kwotą. Operacje kartą mogą być dokonywane do wysokości kwoty dostępnej na ra-

chunku karty, po uwzględnieniu dziennych limitów wypłat gotówki oraz dziennych limitów transakcji bezgotówkowych. Wysokość dziennego limitu wypłat gotówki oraz dziennego limitu transakcji bezgotówkowych, w tym internetowych, to 100 zł. W przypadku zagubienia lub kradzieży karta może zostać szybko zablokowana przez pracownika Banku lub posiadacza rachunku karty, a środki na niej zgromadzone pozostaną bezpieczne. Posiadaczem karty może być osoba fizyczna, która ukończyła 7 lat. O kartę dla dziecka może wystąpić

jego rodzic lub opiekun prawny, w wybranym przez siebie Oddziale Rejonowego Banku Spółdzielczego w Lututowie.



W okresie od 19.12.2022 r. do 30.11.2023 r. w Rejonowym Banku Spółdzielczym w Lututowie można skorzystać z promocji „Pierwsza karta”. Promocja polega na zwolnieniu z opłaty za wydanie oraz za użytkowanie karty przedpłaconej Mastercard.

Jak skorzystać z promocji?

1. Podpisz jako rodzic lub opiekun prawny z Bankiem umowę o rachunek karty przedpłaconej, której użytkownikiem będzie małoletni w wieku od 7 do 13 roku życia.
2. Zasil kartę pierwszą wpłatą – min 30 zł.
3. Podaruj kartę dziecku i korzystajcie z wszystkich możliwości, jakie ona daje.

Dlaczego warto?

- Kartą można płać w sklepach stacjonarnych i internetowych, a także wypłacać pieniądze z bankomatów.
- Dziecko ma dostęp do środków przez całą dobę po zasileniu karty dowolną kwotą.
- Brak opłat za wydanie i użytkowanie karty przedpłaconej (po spełnieniu warunków promocji).
- Masz pełną kontrolę nad wydatkami swojego dziecka.

- Karta jest bezpieczniejsza niż gotówka. Zagubiona lub skradziona może zostać szybko zablokowana, a środki na niej zgromadzone pozostaną bezpieczne.
- Wprowadzisz dziecko w świat finansów, ucząc je także oszczędzania i gospodarowania swoimi pieniędzmi.
- Karta przedpłacona to doskonały pomysł na nowoczesny prezent.

Skorzystaj z promocji „Pierwsza karta” i pozwól Twojemu dziecku zostać użytkownikiem karty przedpłaconej Mastercard w wybranej, specjalnie zaprojektowanej szacie graficznej.



WPMiKK

Dbamy o potrzeby seniorów Kredyt odnawialny w ROR

🌿 Drogi Seniorze! Czy wiesz, że posiadając rachunek oszczędnościowo-rozliczeniowy, możesz skorzystać z kredytu odnawialnego w ROR? Jest to idealne rozwiązanie, jeśli potrzebujesz dodatkowych środków pieniężnych i chcesz korzystać z nich w dowolnym momencie. Sam decydujesz, na co przeznaczysz pieniądze.

Jak to działa?

Po złożeniu przez Ciebie wniosku o kredyt wraz z kompletem wymaganych dokumentów pracownik Banku dokona analizy Twojej zdolności kredytowej. W przypadku pozytywnej decyzji kredytowej zostaniesz o niej poinformowany i będziesz mógł przyjść do placówki Banku w celu podpisania umowy kredytowej. Na podstawie umowy zostanie Ci udostępniona na twoim rachunku kwota kredytu, o którą wnioskowałeś. Wówczas po wyczerpaniu własnych środków dostępnych na rachunku oszczędnościowo-rozliczeniowym,

do Twojej dyspozycji pozostaną jeszcze środki z kredytu.

Wymagane dokumenty:

- oryginał decyzji o przyznaniu emerytury/renty lub jeśli posiadasz w naszym banku rachunek ROR od co najmniej 6 miesięcy – oświadczenie o źródle i wysokości dochodów za ostatni miesiąc, wystawione przez Ciebie, oraz
- ostatni dokument potwierdzający fakt otrzymania świadczenia (odcinek emerytury lub renty bądź wydruk z historii twojego rachunku).



Kredyt ma charakter odnawialny, to znaczy, że każdy wpływ na rachunek powoduje spłatę kredytu i odnawia się on o spłaconą część, a następnie może być wykorzystywany wielokrotnie w okresie ważności umowy kredytu. Odsetki płacisz wyłącznie za okres, w którym korzystasz z przyznanego kredytu.

Nowe sale obsługi klienta w kolejnych Oddziałach naszego Banku

WPMiKK

Oddziały naszego banku w Wieruszowie i Wieluniu zostały oficjalnie otwarte po przeprowadzeniu ich gruntownej modernizacji. Rejonowy Bank Spółdzielczy w Lututowie zmienia się i idąc z duchem czasu, wprowadza model biznesowy, który będzie bezpieczniejszy, bardziej przyjazny i komfortowy dla klientów.



Fot. Łącznik (tugazeta.pl)



Z nami poznaj ekonomię – projekt edukacyjny

Barbara Jaworska
Referent ds. pracowni-
czych i szkoleń

Marta Raducka-Puchała
p.o. Naczelnika Wydziału
Ryzyk Bankowych

Wraz z początkiem nowego roku pracownicy Rejonowego Banku Spółdzielczego w Lututowie przystąpili do realizacji projektu edukacyjnego: „Z nami poznaj ekonomię”. Celem projektu jest przybliżenie, w ciekawy i przystępny sposób, wiedzy ekonomicznej uczniom szkół podstawowych i ponadpodstawowych z naszego regionu.

Czym jest ekonomia?

Ekonomia wielu osobom kojarzy się przede wszystkim z dziedziną życia polegającą na zarabianiu pieniędzy. Ekonomia, podatki, banki, finanse, przedsiębiorstwa – wszystko to zdaje się sprowadzać do jednego: zarabiania.

W rzeczywistości jest to bardzo wąskie spojrzenie na ekonomię, które sprawia, że może być ona postrzegana jako nauka ograniczona, ale także zarezerwowana dla wąskiego grona ekspertów. W naszym projekcie chcielibyśmy „odczarować” taki sposób postrzegania ekonomii i pokazać, że można przedstawiać zagadnienia z nią związane w sposób dostępny, ciekawy i zrozumiały nawet dla uczniów najmłodszych klas szkół podstawowych.

Głównym założeniem proponowanego w ramach projektu cyklu lekcji jest uświadomienie młodym ludziom, że podstawowa znajomość zasad rządzących światem ekonomii sprawi, iż będą w stanie lepiej zrozumieć rzeczywistość wokół siebie. Czytając artykuły o tematyce ekonomicznej, będą w stanie ocenić argumenty autora. Kiedy usłyszą kolegów z grupy, znajomych lub polityków mówiących o gospodarce i ekonomii, zdołają odróżnić racjonalną argumentację od bajkowych teorii.



Głównym założeniem proponowanego w ramach projektu cyklu lekcji jest uświadomienie młodym ludziom, że podstawowa znajomość zasad rządzących światem ekonomii sprawi, iż będą w stanie lepiej zrozumieć rzeczywistość wokół siebie.



Jedenaście tematów lekcji

W ramach projektu „Z nami poznaj ekonomię” zostało opracowanych jedenaście tematów lekcji. Pierwsze dwa zostały przygotowane dla najmłodszej grupy uczestników projektu – uczniów klas I-III szkół podstawowych. Ich głównym celem jest zapoznanie dzieci z podstawową definicją pieniądza oraz zaprezentowanie sposobów oszczędzania i płynących z tego korzyści. Kolejną grupą, do której skierowany jest projekt, są uczniowie klas IV-VIII. Dla nich został przygotowany cykl sześciu spotkań, na których zapoznają się z definicją ekonomii, uzyskują informacje na temat praw popytu i podaży, zdobędą również podstawową wiedzę o inflacji, PKB oraz bezrobociu. Ostatnia grupa to uczniowie szkół



średnich. W tych klasach pracownicy RBS w Lututowie postarają się w interesujący sposób przekazać wiedzę spoza podstawy programowej np. na temat giełdy papierów wartościowych, ekonomii behawioralnej czy kryptowalut. Zagadnienia te intrygują współczesną młodzież, dlatego warto, aby zdobywała informacje na ich temat z wiarygodnego źródła.

Lekcje mają pokazać świat ekonomii w sposób przystępny, nasycony przykładami i historiami z życia, przy aktywnym udziale uczniów.

Serdecznie zapraszamy do udziału w naszych zajęciach.

Podsumowanie konkursu „Październik miesiącem oszczędzania”

Sylwia Gała
Referent ds. handlu

Już od ponad 90 lat na całym świecie 31 października obchodzony jest Światowy Dzień Oszczędzania. Został on ustanowiony w 1924 roku podczas 1. Międzynarodowej Konferencji Kas Oszczędnościowych w Mediolanie przez przedstawicieli największych europejskich banków, po to, by promować ideę oszczędzania oraz edukować dzieci, młodzież i dorosłych.



I miejsce w kategorii Skarbonka – SP w Kraszewicach

Październik miesiącem oszczędzania

Hasło „Październik miesiącem oszczędzania” pojawiło się w Polsce w latach 60., kiedy to nieco poluzowano wcześniejsze PRL-owskie rygory i życie codzienne nabrało tempa i różnorodności. Wiele osób dysponowało w tym miesiącu największą gotówką w skali roku. Była zatem szansa, by co nieco odłożyć. W październiku 1961 roku Poczta Polska wyemitowała znaczki promujące oszczędzanie. Na znaczku o nominale 40 groszy widniał liść, na którym zamieszczono hasło: „Październik miesiąc oszczędności”.

Pierwsze październikowe akcje oszczędzania dotyczyły dzieci. W szkołach powstały

Szkolne Kasy Oszczędności. Przez cały październik trwały różnego rodzaju konkursy związane z oszczędzaniem.

Dziś Rejonowy Bank Spółdzielczy w Lututowie, podtrzymując dawne tradycje, prowadzi program Szkolnych Kas Oszczędnościowych, skierowany do uczniów szkół podstawowych z rejonu działania Banku.

Dla uczniów ze szkół podstawowych z terenu działania Banku, biorących udział w SKO, przeprowadzono konkurs pod hasłem „Październik miesiącem oszczędzania”. Trwał on przez cały miesiąc, a wyniki zostały ogłoszone 31 października w Światowy Dzień Oszczędzania.

Konkurs kreatywnego oszczędzania

Konkurs przeprowadzony został w dwóch odrębnych grupach wiekowych, tj. dla klas I-III oraz dla klas IV-VIII. Uczniowie z młodszych klas przygotowywali pracę plastyczną w postaci skarbonki wykonanej z surowców wtórnych. Klasy IV-VIII miały przygotować film o tematyce oszczędzania.

Z każdej szkoły jedna zwycięska skarbonka i wybrany film trafiły do RBS w Lututowie. Wpłynęły prace konkursowe z 30 szkół podstawowych, spośród których wyłoniono zwycięzców.



I miejsce w kategorii Film – SP w Biskupicach Zabarycznych



IV miejsce w kategorii Film – SP w Okalewie



Wręczenie nagród za zajęcie I miejsca w kategorii Film



III miejsce w kategorii Skarbonka – SP w Biskupicach Zabarycznych

Nagrodami ufundowanymi w całości przez Rejonowy Bank Spółdzielczy w Lututowie w każdej kategorii wiekowej były:

Miejsce I, II, III – wycieczka dla klasy do Centrum Pieniądza oraz Centrum Nauki Kopernik w Warszawie

Miejsce IV – stoły do gry w piłkarzyki

Dodatkowymi nagrodami były upominki bankowe i dyplomy.

Relacje z wycieczek zostaną zamieszczone w następnym numerze „Twojego Banku”.

Nagrodzone prace w kategorii – Film o oszczędzaniu:

1. Szkoła Podstawowa w Biskupicach Zabarycznych im. Ludwiki Wawrzyńskiej, klasa IV
2. Publiczna Szkoła Podstawowa im. Mikołaja Kopernika w Czarnożyłach, klasa VIII a
3. Szkoła Podstawowa im. Powstańców 1863 roku w Lututowie, klasa VIII c
4. Szkoła Podstawowa w Okalewie, klasa VIII

Nagrodzone prace w kategorii – Skarbonka z surowców wtórnych:

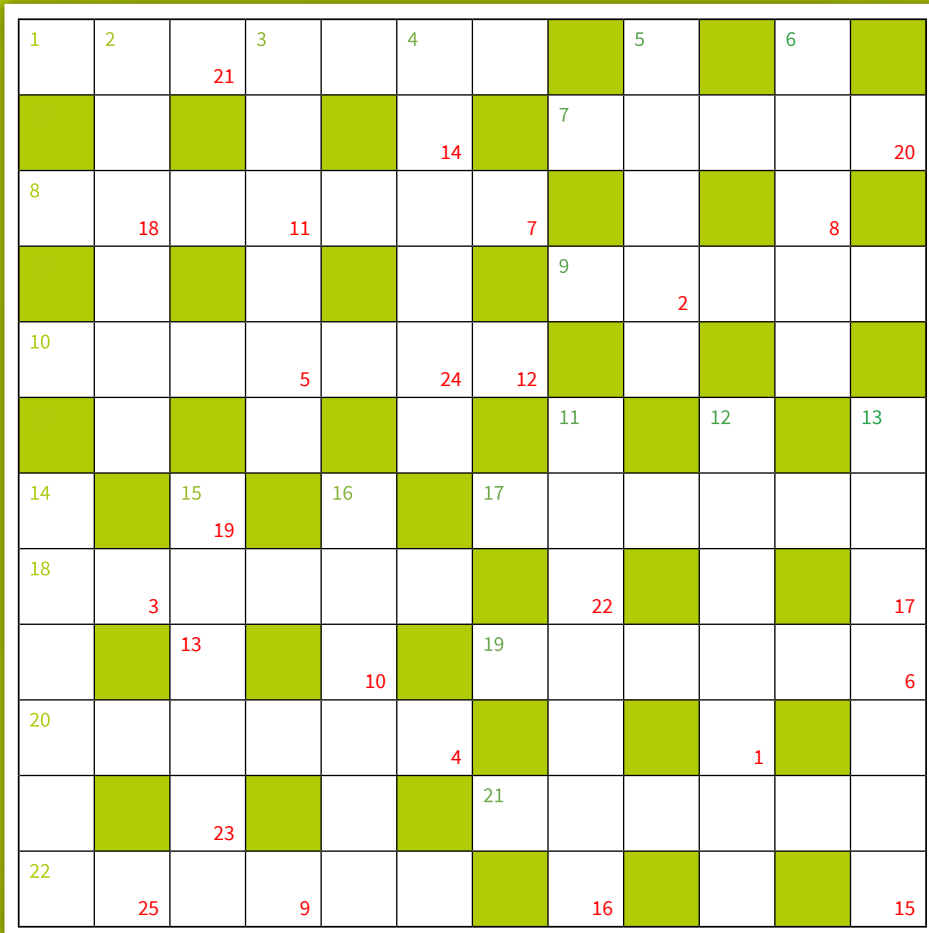
1. Szkoła Podstawowa im. Mariana Falskiego w Kraszewicach, klasa III a
2. Szkoła Podstawowa SPSK w Trzcince, klasa I
3. Szkoła Podstawowa w Biskupicach Zabarycznych im. Ludwiki Wawrzyńskiej, klasa II
4. Szkoła Podstawowa im. rtm. Witolda Pileckiego w Ostrówku, klasa II



KRZYŻÓWKA

Rozwiąż krzyżówkę i weź udział w losowaniu nagród!

Rozwiązania prosimy składać na załączonych kuponach w placówkach RBS w Lututowie do 30 kwietnia 2023 r. Za poprawne rozwiązanie krzyżówki zastaną rozlosowane trzy upominki.



HASŁO:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	
13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25

Wyniki losowania

Powerbanki powędrują do:

1. Pani Zofii Kostrzewy z Filii w Wieluniu
2. Pani Eweliny Orzelskiej z Oddziału w Złoczewie
3. Pani Danuty Magiery z Oddziału w Lututowie

Gratulujemy!

POZIOMO:

1. Brak ograniczeń, wolność
7. Część jachtu
8. Stanowi obecnie jedną z najpopularniejszych form finansowania środków trwałych potrzebnych w firmie
9. Bywa przyczyną nerwicy
10. Dzikie koź z preii
17. Jedno z towarzystw ubezpieczeniowych, z którymi współpracuje nasz bank
18. Nazwa góry lub łańcucha górskiego
19. SGB ... – aplikacja naszego banku, dzięki której bez wychodzenia z domu można zamówić kartę
20. Inaczej o Ninie
21. Łądowanie skoczka narciarskiego
22. Łódzie uczestników spływu

PIONOWO:

2. Jeden z oddziałów naszego banku oficjalnie otwarty po gruntownej modernizacji
3. Budowla obronna w zamku
4. Dawne świadczenie na rzecz króla
5. ... przedpłacone – w naszym banku nawet dla siedmiolatka
6. Światowy ... Oszczędzania – obchodzony 31 października
11. Karnawałowe, kruche ciastko
12. Dział sklepu wielobranżowego
13. Jej życie jest pełne wyrzeczeń
14. Trwały ... – usługa umożliwiająca klientowi dostęp do dokumentów bankowych w wersji elektronicznej na stronie banku
15. „Z nami ... ekonomię” – projekt edukacyjny, który realizują pracownicy Rejonowego Banku Spółdzielczego w Lututowie
16. Chroniony ptak drapieżny



KUPON

Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb marketingowych RBS w Lututowie zgodnie z Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady UE 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony danych osobowych osób fizycznych, a w przypadku otrzymania nagrody, na zamieszczenie ich w czasopiśmie „Twój Bank” oraz na stronie internetowej banku. Przekazanie danych jest dobrowolne, lecz niezbędne do wzięcia udziału w Krzyżówce.

.....
(hasło)

.....
(imię i nazwisko)

.....
(podpis)

.....
(adres)